

# Acheteur.se

## Profil :

Bac + 2, ou une expérience dans le domaine de l'après-vente

Notions juridiques et comptables

## Compétences :

- ✓ Connaissance des techniques d'achat et de négociation
- ✓ Sens du résultat
- ✓ Une compréhension des enjeux et une capacité d'anticipation

## Missions :

- Analyse de marchés et sourcing fournisseurs (analyse risques....)
- Collecte et consolidation des besoins des directions clientes
- Participation aux appels d'offres Groupe (RFI-RFP) : réalisation des grilles d'analyses, dépouillement des propositions, négociations commerciales et contractuelles
- Evaluation de la performance des fournisseurs (coût, qualité, délais...)